## 北京绿色有机地标农产品亮相农交会

本报讯 农京宣 日前,由农业农村 部主办的第二十二届中国国际农产品交 易会在国家会展中心(天津)隆重举办。 本届农交会秉承"展示成果、促进贸易、 推动交流"的宗旨,以"塑强品牌助振兴 提振消费增活力"为主题,充分展现我国 农业农村发展成就。

北京绿色有机地标农品展区以鲜明 的中国红为主色调,巧妙融入牌楼、红墙 等古都元素,展现北京深厚的历史文化 底蕴。展区以"更安全 更优质 更新鲜" 为主题,精心打造了一个北京优质农产 品发展成果的"精品橱窗",集中展示来 自昌平、通州、大兴等7个区的17家绿色 食品、有机农产品、地理标志农产品优秀 生产企业80余款农产品,传递北京农业 走高质量发展之路的坚定决心与创新活 力。北京向全国推出了北京市农产品质 量安全"JN"码,该码是基于承诺达标合 格证,创新性构建的"1+6"(即农产品质 量安全+农芯、农环、农投、农艺、农技和 农机)数字化信息码,是北京都市型现代

脆甜多汁的茅山后佛见 喜梨、酸甜适中的延庆国光苹 果、甜甜糯糯的"小汤山"香 薯、富含氨基酸的永长福鹿茸 菇、鲜醇浓郁的泗家水香椿 酱、金把黄鸭梨熬制的纯梨膏 等承载着京韵农情与严格品 质标准的绿色有机地标农产 品惊艳亮相农交会。

农业的小型"展示窗"、首都农产品质量 安全的微型"显示器"。北京市政府副秘 书长韩耕到展区巡馆,对北京绿色有机 地标农产品发展成果和农产品质量安全 "JN码"工作给予充分肯定。

展会现场异常火爆,表面红润、脆甜 多汁的茅山后佛见喜梨,11斤庞各庄金 把黄鸭梨熬制1斤的纯梨膏,馥郁芳香 的昌平苹果,鲜嫩欲滴的金粟葡萄…… 吸引了众多市民品鉴,600余名市民关 注企业微信号和抖音号,不少市民现场 下单。全国各地的采购商更是络绎不 绝,与多家企业达成意向合作,据统计, 现场销售额2.2万元,达成意向成交额

据统计,北京现有绿色食品生产企 业152家、产品524个、48.2万吨;有机农 产品生产企业411家、产品1464个、产量 8.66万吨;国家地理标志农产品35个, 全国特质农品19个,全国名特优新农产 品5个,涉及蔬菜、畜禽、水产、粮经、水 果、花卉、蜂蜜等7大类;全市备案标准 化基地1165家,其中优级标准化基地

北京市将以农业生产和农产品两个 "三品一标"为抓手,守底线拉高线一起 抓、保安全提品质同步推,推动农业标准 化、特色化、优质化、品牌化发展,把更多 的优质农产品推向全国市场,让农产品 既要产得出、产得优,也要叫得响、卖得 好,推动首都农业高质量发展。

## 延庆区香营乡八棱脆海棠走出"破圈"之路

本报讯 王萌 杨铮 秋日的延庆区香 营乡,阳光柔和而温暖,给延香海棠园镀 上了一层金辉。香营村驻村第一书记武 宁穿梭在海棠林间,脸上洋溢着丰收的 喜悦,手里捧着几个色泽红亮的八棱脆 海棠,正和前来咨询的游客介绍着:"您 瞧这果子,都是咱香营乡自己种出来的, 现在正是最甜的时候,咬一口,脆甜多 汁,满满的秋意!"他身旁的空地上,摆放 着印有"延香"字样的礼盒,盒面印着饱 满的八棱脆海棠图案,引得过往游客驻 足询问。很难想象,如今这般受欢迎的 海棠果,曾让村民们望着枝头的果实犯 愁——熟了只能等零散游客采摘,遇上 阴雨天,不少果子没等摘下就落了地。

香营乡坐落在延庆东北部,平均海 拔500米以上,恰好落在北纬40°32'— 40° 44'的果品黄金种植带。这里年日 照超 2600 小时,昼夜温差能达 15℃以 上,冷凉的气候让果子积攒了足够的糖 分,也为特色果品生长埋下了"伏笔"。 2002年,土生土长的香营人周顺海,看 着家乡的山地,心里动了培育海棠新品 种的念头。"那时候没别的想法,就想试 着种出咱这儿独有的果子。"回忆起最初 的日子,周顺海总说自己是"泡"在园子 里的——春天嫁接枝条,夏天观察挂果, 秋天记录果实口感,冬天琢磨改良方法, 失败了就重来。一晃14年过去,2016 年,八棱脆海棠终于培育成功:单果重 35~40克,果肉脆嫩度达12.5磅/平方厘 米,每100克鲜果里的β一胡萝卜素含 量,更是普通苹果的5~7倍,后来经北京 市农林科学院鉴定,成了实打实的"高营 养功能型水果"。

2023年武宁刚驻村时,最先注意到 的就是这片海棠园。彼时,海棠果虽品 质好,却没走出"小众"圈子——销售全 靠线下采摘,价格上不去,销路也窄。"得 让这果子走出去,让乡亲们的付出有更 多回报。"武宁打定主意,先从"摸清家 底"开始:白天钻进果园,根据果实大小、 甜度,把海棠果分成适合鲜食的特等果 和适合深加工的一等果,一笔一笔记下 产量;晚上就坐在桌前查资料,研究市场 上的农产品销售模式,学习电商平台的 运作逻辑,"以前没接触过这些,只能一

点点啃,经常对着电脑到后半夜。"

调研中,武宁发现单纯卖鲜果受季 节限制太大,要是做深加工,不仅能延长 产业链,还能打开更多销路。可这个想 法刚跟村民们提,大家心里就犯了嘀咕: "咱没技术没设备,咋做深加工?"为了让 想法落地,起初,武宁带着村干部跑了不 少地方:对接北京市农林科学院,请专家 来村里指导,帮大家解决种植和初加工 的技术问题。后续,更是在香营乡多次 统筹并一次次拜访汇源集团中,反复沟 通合作细节,最终敲定了"乡域供果、企 业加工"的模式——把新鲜海棠果按时 送到汇源的生产线,后续的榨汁、灌装等 环节由企业专业操作,既保证了产品品 质,也降低了乡域自主加工的成本。

2024年10月,双方合作的NFC海 棠汁正式启动生产。"鲜果摘下来2小时 内就得运到厂里,这样榨出来的汁才新 鲜,营养也不会流失。"武宁记得很清楚, 2025年2月首批3000箱海棠汁上市时, 大家都捏着一把汗,没想到短短一段时 间就卖空了,销售额达30万元。

截至2023年,香营乡已经形成了 "三村一带"的种植格局:香营村、下垙 村、新庄堡村种植800余亩,配套建设50 亩种质资源圃,保存了国内外100多个 海棠品种。通过"党支部+合作社+农 户"的模式,40多户村民参与到海棠园 的田间管理中,从浇水、施肥到疏果、采 摘,按工计酬,人均年劳务收入能达2.3 万元,比传统种植模式增收65%。

要让小海棠成为"新IP",光有好产 品还不够,得让更多人知道它。武宁索 性当起了"宣传员":带着海棠果和海棠 汁去 CCTV 农业农村频道的好物推介 现场,当场切开果子,让观众直观看到果 肉的脆嫩;在北苑路88号大集上搞"集 赞赠海棠"活动,吸引市民关注;国庆假 期前,还会在朋友圈提前分享果园的采 摘场景,邀请大家来体验。虽然目前还 没掌握直播带货的技能,但武宁没放过 线上渠道:对接绿富隆公司、妫水农耕平 台,把海棠果和海棠汁搬上这些本地特 色平台;人驻京东商场的特色农产品店 铺,在北京电视台生活商城、长城内外平 台上线产品;还搭了"快团团"小程序做

私域营销。"现在线上销量能占总销量的 40%, 最远的订单能送到海南!"说起这 些,武宁的语气里满是骄傲。

为了让海棠产业走得更稳,香营乡 还在"标准"和"品牌"上做文章。乡政府 牵头制定了《八棱脆海棠质量分级》团体 标准,把钙、铁、硒、胡萝卜素这些核心营 养指标都纳入分级体系,让消费者能清 晰地看到产品的优势;打造"延香"系列 农产品品牌,纳入延庆区"妫水农耕"区 域公用品牌,设计出尊选八角礼盒等不 同包装,让原本的"乡土果子"有了"高端 范儿"。周顺海也没闲着,他带领的"金 剪子"果树管理党员志愿服务队,经常在 村里开展技术培训:教大家科学修剪枝 条,让果树能充分接受光照,结出的果子 更甜;推广有机肥替代化肥,还教大家把 修剪下来的果枝做成堆肥,2022年试点 时就减少了20%的化肥用量,既改良了 土壤,也让海棠果的品质更稳定。

如今踏入香营乡,漫山的海棠树既 是秋日里的绝美"风景线",也是村民的 "致富线"。超500亩曾经的荒坡因种 植海棠实现复绿,提升了水土保持能 力,真正达成"生态美"与"产业兴"的双 赢。2024年,香营乡17万斤八棱海棠 全部售罄,林下套种的白萝卜、大白菜 等作物销售收入超百万元。秋日里,沉 甸甸的海棠果挂满枝头,成为乡亲们眼 中的"希望果"。

"现在我们不仅有海棠果汁,还有 海棠果酒。"站在海棠园里,武宁望着满 树的海棠,眼里满是对未来的展望,"后 边,我还想做海棠果酱,海棠果干,还计 划打造海棠主题的休闲体验项目,让游 客来了既能品尝、购买,又能深度感受 海棠文化。"

而在种质资源圃中,周顺海正俯身 查看新培育的海棠幼苗,轻轻抚摸着叶 片:"我还想继续改良品种,让咱的八棱 脆海棠口感更优,营养更丰富,走向更 广阔的市场,让更多人知晓咱香营乡的

一颗小小的海棠果,在两代人的接 力奋斗下,正逐步勾勒出香营乡乡村振 兴的宏伟蓝图,让这片土地的未来充满 甜蜜的憧憬。

## "淡季不淡"智慧农业 书写番茄供应新篇章

本报讯 刘松 田雅楠 雷喜红 每年8 月至10月,北京菜市场总会陷入一段本 地鲜番茄的"空窗期"--若想尝一口地 道的应季风味,往往只能选择经长途运 输果实。然而今年,这样的情形正在悄 然改变。步入首农翠湖工场的智能半封 闭玻璃连栋温室,映入眼帘的是一片宁 静而丰饶的"番茄森林"。在占地3.5公 顷的宽阔空间里,番茄树整齐排列,果实 累累,红润饱满,仿佛自带晨光与露水的 润泽。这里所进行的,不是传统的温室 种植,而是北京地区首次推行的大面积 连栋温室番茄越夏生产。随着技术的突 破与模式的创新,"夏秋时节吃上本地鲜 番茄",已从一个愿望,逐渐成为北京市 民餐桌上的日常。

突破产业模式,设施农业蓬勃发展。 在此之前,北京的连栋玻璃温室有个"夏 伏魔咒":每年8、9月才定植番茄,11月开 始采收,等到次年6、7月高温一来,就得 拉秧休耕,整个8-10月都是"空档期",温 室闲着、市场缺着、农户等着。

这不仅浪费了昂贵的温室设施,更让 首都"菜篮子"在夏秋季少了一抹"番茄 红"。北京市农业技术推广站与首农翠湖 工场联合研发的越夏生产模式彻底改写 了这个规矩:5月底就把番茄苗栽进温 室,7月底就能采收,目前10月正处于盛

匠心耕耘提品质,科技赋能促产业。 装备升级,打造理想生长环境。越夏生产 "装备buff"是关键,半封闭连栋温室在 南、北两侧建造"智能呼吸系统"——气候 走廊;安装温湿度及气体调节装备,可均 匀混合调配温湿度及二氧化碳;然后通过 采用正压通风技术,可以实现温室内外气 体的循环交换,使温室内的温湿度及二氧 化碳更均匀,为植物生长提供适宜的微气 候环境,即便在酷暑时节,棚内温度也能 稳定控制在30℃以下,彻底告别"高温落 花落果"的困扰。

技术集成,推动生产提质增效。一是 选育优良品种,接穗品种选择生长势强、 抗早衰、连续结果能力强、果实均匀一致、 市场反应好的樱桃番茄品种。砧木品种 选择长势旺、抗病性强、与接穗(番茄品 种)的亲和力高的品种。二是小苗龄嫁接 育多头壮苗,同步采用双杈整枝或三杆整 枝技术,形成单株多生长点壮苗,实现种 子成本降低50%以上;三是精准环境调 控,根据番茄生理变化,采用"四段式"温 度调控,定植期日间23-25℃/夜间 15-20℃, 采收期提升至日间25-28℃/夜 间16-20℃,促进产量和品质提升;四是 水肥定向调控,采用分阶段营养液配方和 智能灌溉策略等技术,根据植株长势动态 调整水肥供给方案,番茄商品率达95%以 上,坐果穗数较传统连栋温室生产35-38 穗,提高到40-42穗。

科技引领未来,北京农业迈向"四季 常鲜"。从"看天吃饭"到"知天而作",北 京设施农业正依托智能温室与数字技术, 实现从生产模式到产业生态的系统性升 级。通过集成环境智能调控、壮苗培育、 水肥定向管理等核心技术,配合标准化株 型管理与绿色防控手段,北京成功破解了 连栋温室越夏生产的多项瓶颈,不仅实现 了番茄的周年供应,也为首都"菜篮子"稳 产保供注入了坚实的科技动力。

下一步,北京市农业技术推广站将针 对存在问题进行技术集成与优化,推广到 不同的设施类型,形成一套可复制、可推 广的技术方案,助力北京设施农业走向更 高效、更智能、更可持续的未来。