

本报讯近日,商务部等9部门发布《关于加力推动城市一刻钟便民生活圈建设扩围升级的通知》,聚焦群众急难愁盼,突出"一老一小",提出20项具体任务,将便民生活圈打造成宜居宜业、宜游宜购、宜老宜小的全龄友好型品质生活圈。

2030年实现"百城万圈" 1万个便民生活圈

此次政策提出了新目标。到2030年实现"百城万圈"目标,即确定100个一刻钟便民生活圈全域推进先行区试点城市,建成1万个布局合理、业态齐全,功能完善、服务优质,智慧高效、快捷便利,规范有序、商居和谐的便民生活圈,规范有序、商居和谐的便民生活圈,打造500条"银发金街"、500个"童趣乐园",推动一批基础型、提升型便民生活圈转变为品质型,居民满意度达到90%以上,商业网点连锁化率达到30%以上。

近五年来,商务部会同有关部门深 人开展城市一刻钟便民生活圈建设,先 后确定四批共210个全国试点,并从中选 择45个城市开展全域推进先行区建设。 一刻钟便民生活圈都能享受哪些服务?

一刻钟便民生活圈,顾名思义,核心是便民,关键在一刻钟,目标是打造生活圈。"一店一早""一菜一修""一老一小"等商业设施得到完善,较好解决了居民"急难愁盼",生活更加便利。

各地改造一批智慧商店、新式书店、 休闲娱乐等商业网点,推广即时零售、 "一店多能"等新的业态模式,商品和服 务更加丰富,满足了居民多样化的需求。

商务部流通产业促进中心副主任武 传亮表示,目前平均每个生活圈覆盖便利 店、超市、理发店等基本保障的业态达到 15种以上,覆盖养老机构、托育机构、电影 院等品质提升的业态达到20种以上。

聚焦"一老一小" 打造银发金街和童趣乐园等

此次政策突出扩围升级,推动便民生活圈建设向城市主城区和有条件的县城社区延伸扩围,向建设宜居宜业、宜游宜购、宜老宜小的全龄友好型品质生活圈升级。

同时,聚焦"一老一小",政策提出因地制宜打造一批银发金街和童趣乐园,推动适老化、适幼化改造,全面补齐"一店一早、一菜一修"等民生短板,重点发展娱乐休闲、旅居康养、儿童书店、托育托管等品质提升业态,让老有所养、老有所乐,幼有所育、幼有所教,把百姓的"后顾之忧"变成"全家无忧"。

商务部流通产业促进中心副主任武 传亮:一方面鼓励发展银发列车、旅居康 养、家政服务、社区食堂等业态,提供社交 娱乐、护理照料、陪诊助医等为老服务。 另一方面发展社区嵌入式托育和家庭托 育点,依托社区商业中心、街区,发展儿童 书店、亲子餐厅、育幼托管等业态。

此外,这次的政策还提出,鼓励推广一些较为成熟的新业态新模式,例如,共享会客厅、社区寄存仓、宠物服务等,进一步便利居民生活。

发展街巷经济 打造居民身边的消费集聚地

除了让百姓生活更便利之外,建设

便民生活圈还有利于带动居民消费。

这次的政策提出,推动了便民生活圈与养老托育圈、购物服务圈、15分钟健身圈、娱乐文化圈、就业服务圈、健康医疗圈等相融。鼓励推广一些较为成熟的新业态新模式,进一步便利居民生活的同时,也带动了社区消费。

国家信息中心经济预测部宏观经济研究室副主任邹蕴涵介绍,一刻钟便民生活圈这一次实际提到圈圈融合,使大家从出门到一公里之内,15分钟之内能有更多地方释放消费潜力。

新政策提出,要鼓励发展街巷经济, 分类打造活力街巷、银发金街、童趣乐 园,开展便民生活服务月,举办社区市 集、跳蚤市场、美食节等,这些将成为居 民身边便利消费的集聚地。

商务部流通发展司零售业发展处处 长任宏伟表示,便民生活圈就是城市经 济的"毛细血管",网点越是四通八达,经 济活力就会越旺盛,对消费的拉动作用 和贡献就会越大。

(央视新闻)

盒马:超九成用户将健康月饼6

本报讯 桑雪骐 中秋临近,盒与的 现烤月饼、冰皮月饼、各色月饼礼盒已 悉数上架。其中,品种更为丰富的低糖 月饼上市以来环比增幅超 40%。

盒马研发采购新星表示:"近两年 月饼市场的趋势越来越清晰,今年我们 在开发月饼新品前,对消费者需求做了 调研,结果显示96.7%的受访用户将健 康作为选购月饼的首要标准。消费者 既想要完成吃月饼的节日仪式,又不想 增加健康和体重负担。"

减油方面,盒马今年新推出了饼皮用大米制作的米月饼,外皮用120目精细研磨大米粉代替了苏式月饼的油酥皮,内馅选用了陈皮、豆沙、山楂、黑芝麻等食补原料,再配以低温烘烤工艺,尽可能留住饼皮的米香和湿润的口感。

减糖方面,今年盒马首次推出了低糖月饼——低糖流心奶黄月饼、低糖豆沙松子陈皮月饼。《预包装食品通则》(GB 28050—2011),含糖量≤5克/100克可标注低糖。此外,盒马今年的低糖月饼礼盒也比去年新增了6款。

"除了健康外,地方特色口味月饼仍然能给大家带来新鲜感。"新星表示,最早苏式鲜肉月饼被部分消费者称为"馅饼",如今已成为华南、华中区域的热销品,今年销量同比增长超100%。

同时,云贵月饼正在强势崛起,除了大家都非常熟悉的贵州省医云腿月饼,云南的鲜花饼、云腿月饼近两年增速最快。今年,盒马还推出了融人凯里红酸汤和木姜子香气的贵州风味酸汤

牛肉月饼。

首

选

此外,今年盒马还上架了芝麻油汤面饼皮的京式自来红月饼、京式翻毛五仁月饼、新晋网红黄庄月饼,让想要试试不同地方风味的消费者尝个鲜。在不同地区,也有针对地方喜好的区域限定:杭州有当地人最爱的榨菜鲜肉月饼;融入贵州本地食材的刺梨火腿月饼;北京地区有消费者偏爱的京式黑麻椒盐月饼……

北京两地区迎来物美"胖改店"焕新亮相

本报讯 近日清晨,北京朝阳和顺义两地同时迎来物美"胖改店"开业的热闹场面——物美超市酒仙桥店与顺义仁和店于上午9点正式焕新亮相。不少市民清晨便排起长队,带着期待与好奇,争相体验物美全新升级的"胖改"服务,现场人头攒动,人气爆棚。

作为物美"胖改"模式规模化推进的重要一环,两家"胖改店"全面自主学习胖东来运营理念,参考学清路店等5家北京已开"胖改店"的成功运营经验,深度洞察朝阳和顺义居民的消费需求,完成了商品结构、服务体验与员工福利的系统性升级,打造"商品优、服务好"的全新品质消费体验。

美味现制试吃,购物更具烟火气

据了解,两家门店的商品结构都进行了深度优化,焕新商品的占比平均达到70%,其中大幅扩增的熟食烘焙就是此次"胖改"的一大特色。一进人超市,不少顾客直奔熟食区,这里简直是"味蕾天堂"——现制北京烤鸭油润诱人,卤猪蹄软烂人味,还有热卤肠等老北京地道卤味,以及麻辣牛肉条和肉蛋煲等网红爆款,不少美食都是现做现卖,烟火气十足。在烘焙区,也有金黄的丹麦酥、奶香四溢的牛角包以及配方干净扎实的全麦欧包新鲜出炉,吸引不少消费者排队品尝选购。

现场还特别注意到,美食试吃台在熟食烘焙区"多点开花",熟食区的酱牛肉与卤味小份分装,温热适口,

随拿随尝,烘焙区刚出炉的面包和点心也切成小块,供消费者先尝再买。同时,试吃台有门店员工定时消毒,门店更是为多款新商品配备了"新品信息卡",清晰标注食材配料和制作时间等细节信息,让消费者买得明白,吃得放心,细节处处彰显卫生与贴心。

日清日鲜,生鲜品质更安心

生鲜区也是人气十足,整齐码放着每天凌晨直达门店的新鲜蔬果和水产,更有员工将新鲜瓜果切块分装并插好牙签,邀请顾客品尝的同时介绍应季特色。此外,两家门店所售生鲜坚持"当日出清",严格确保食材新鲜,比如果切类商品执行"装盒后4小时8折、6小时6折、8小时下架"的出清机制,保障居民"舌尖上的安全"。

在水产区,不少居民人手一个小购物筐正在现捞活鱼活虾,沥水之后门店师傅还可免费帮忙处理——去鳞、去内脏、切块切片,回家直接下锅,一条龙服务,省心又干净。同时,水产区还有员工穿梭于顾客之间,主动教大家如何挑选肥美虾蟹,买回家后如何储存更能保鲜,现场其乐融融,仿佛多了个懂生活的邻居帮忙。

同时,酒仙桥店和顺义仁和店均特别配备了食品安全检测室,每日抽样检测果蔬农残,结果实时在显示屏上滚动公示,不合格商品全部下架处理。很多带孩子的家长边挑边看,直言:"这样买生鲜,新鲜看得见,检测有数据,我们全家吃也特别放心!"

服务升级,暖心举措圈粉无数

便民服务台坐满了购物后小憩放松的居民,无疑成为"人气加油站":门店免费提供直饮水、自助茶饮、冰块、微波炉加热和应急药品,充电宝租借第一小时免费,毛孩子家长逛店还能临时"托管"宠物,出门在外的各种突发情况现在都被物美包圆了。

员工干劲足,服务更带温度

门店和员工贴心服务的背后,是"胖改"的暖心福利待遇机制——"胖改"改的不仅是环境,更是人的状态。本次两家调改门店,员工薪资水平全面提升,相比调改前增长30%至50%,人职即可享受10天带薪年假,门店同步推行利润分红制度,真正让员工干得开心、服务更有温度。

北京朝阳酒仙桥和顺义仁和 两家调改门店的同日开业,进一步 完善了物美"胖改店"在北京多城 区的服务覆盖范围。酒仙桥店将 作为朝阳区第二家"胖改店",将在 此前华贸城店的基础上,聚焦望京 周边办公人群的快节奏与品质生 活需求,顺义仁和店则以"顺义区 首店"的形象立足京北核心社区, 服务家庭与通勤人群,并特别开通 了线上下单配送业务,方便周边居 民不出门也能享受高品质商品。 两家门店落址不同区位,皆致力于 打造融合品质商品与暖心服务的 新零售空间,让北京消费者从物美 开始,逛超市不再只是买东西,更 是一种有温度的生活体验!

(日照新闻网)