天津农交所2023年交易规模近105亿元

本报讯 岳付玉 从天津农村产权交易所(以下简称天津农交所)获悉,2023年,天津农交所把对农村资源要素“盘活存量、培育增量、提升质量”作为主责主业,全力投入乡村振兴全面推进行动,完成交易8492宗,规模近105亿元。

2023年7月,蓟州区供销合作社联合社全资子公司——天津市蓟州区冷冻厂迎来好消息。其中一个123平方米的门市房屋使用权在天津农交所挂牌成交。该房屋挂牌价格31.8万元,流转期3年,在电子竞价系统经过33分钟、7轮次报价,最终以61.5万元的价格成交,溢价率93.4%,为蓟州区冷冻厂增收近一倍。

2023年8月,天津市津南区乡村振兴建设项目——双桥河镇孙庄子村7套闲置住宅,通过天津农交所实现流转,成交价86400元/年,流转期20年。闲置的土地“流”出了活力、“转”出了后劲——流转的土地用于打造特色民宿,为津南区做优做强乡村旅游产业“添秤”。

近年来,天津农交所建立了覆盖全市10个涉农区、154个镇(街)、3624个村的“市—区—镇(街)—村”四位一体的农村产权流转交易市场服务体系,打通市场“最后一公里”,便利农民就近办理业务;创新采用“一网一书一链”模式,与天津市集体资产管理系统互联互通,由天津农交所颁发统一交易鉴证书,并将交易信息独立上传区块链赋值,全力保障交易双方合法权益;建立电子保函专区,实行电子保函替代现金保证金,有效降低交易主体的交易成本,释放经营活力;推出财税咨询服务,助力村集体经济组织建立市场化运行机制。

不仅如此,天津农交所严格落实降低制度性交易成本的政策要求,对村集体经济组织和农户免收服务费,对其他市场化主体平均收费保持在全国最低水平。

截至2023年年底,天津农交所累计组织完成各类农村产权交易20533宗,成交金额328.18亿元,涉及土地200.91万亩。农村产权进场交易区镇两级实现百分百全覆盖,累计带动农民增收13.80亿元,惠及农户33.27万户。

冬日粉条晾晒忙 河北遵化:

春节前夕,河北省遵化市平安城镇各粉条加工专业合作社的场院一片忙碌,农民们利用晴好天气晾晒粉条,供应节日市场。图为农民在遵化市平安城镇一家粉条加工专业合作社的场院晾晒粉条。

刘满仓

河北品牌农产品产销对接大会在保定成功举办

本报讯 2024年1月9日—11日,“河北品牌农产品产销对接暨河北孟极智慧农贸市场基地直销招商会”在河北省保定市举办。来自江浙沪地区的30余家采购商和河北省136家品牌农产品生产经营主体代表共计200多人参加了本次活动。

为了让河北品牌农产品走向更广阔的市场,近年来,河北以“请进来,走出去”为工作思路,不断加强河北品牌农产品产销对接工作。依托多样的地貌和优质的气候,河北的农产品不但品类多样且品质上乘,长期以来受到全国各地采购商以及消费者的青睐和肯定。

本次活动以提高河北品牌农产品在江浙沪地区的市场占有率为目标,展品涵盖了种植、养殖、水产、深加工、预制菜等类别600余种。通过将江浙沪等地区的采购商请到河北,让产销双方现场交流,深入了解彼此需求。

活动中,采购商品签展品、走访观摩企业、与企业代表座谈交流,听取企业产品推介,对农产品生产过程深入了解,9对目标企业达成合作意向,累计签约金额6750万元。

河北地貌多样,气候适宜,有着品类丰富,品质上乘的农产品。河北省农业农村厅相关领导表示,近年来,河北大力推动高质量农业发展,围绕“独有、特有、富有”的农业发展方向,着力打造了一批农业区域公用品牌,扶持带动了一批企业品牌。当前,河北乳品、食用菌、小米、板栗等特色产业,在产量和品质上均名列前茅,能有效满足广大消费者日益多元化、优质化的消费需求。同时,希望产销双方在未来持续深入合作,互利共赢,为河北农业的发展提供宝贵帮助。

保定市农业农村局相关领导表示,近年来,保定围绕“一产往后延、二产两头连、三产走高端”的发展思路,正逐步发展成为全省乃至全国的都市农业先行区、智慧农业和乡村振兴示范区。此次活动在保定市召开,保定将以更大的诚意和开放,诚邀各位采购商,与企业加强合作,将“保定味道”推向更广阔的市场。

保定市竞秀区相关领导表示,近年来,竞秀区围绕“农业强、农村美、农民富”总目标,以区域为中心,以城乡总体建设为目标,立足城郊农村得天独厚的地理优势和农业资源优势,全力做好品牌农业建设。

本次活动受到了江浙沪采购商的广泛关注和参与。中国食文化研究会相关领导表示:河北农业发展水平高,产品种类丰富,质量优越,符合江浙沪地区消费者的理念和需求。希望未来能同更多的河北农业企业交流合作,让江浙沪地区的老百姓吃到河北美食,了解河北文化,分享河北农业品牌。

在企业推介环节中,来自江浙沪的渠道商代表们分别发布了采购需求。同时,河北孟极智慧农贸批发市场宣布招商政策,来自河北省12家企业代表向在场采购商就自身企业实力、产品优势等方面进行讲解推介,让采购商更加深入地了解河北品牌农产品,激发合作兴趣。

此次对接会搭建了河北省同江浙沪等地区的交流平台,开启了河北农品进入南方市场的新局面。今后,河北在做好产业发展的同时,不断探索新的市场渠道、构建新的共赢模式、创造新的合作机会,让河北优质品牌农产品走进更多的家庭,依托品牌价值助力产业振兴、乡村振兴。

(河北新闻网)

天津市绿色种养擦亮小站稻原产地金字招牌

本报讯 徐斌 春节将近,年味儿渐浓,田野之上,春意正在冬的积蓄中悄然涌动。从天津市区出发,驶过天津大道经过壮观的国家会展中心场馆群,古镇小站蓦地出现眼前。这里是国家名特优产品、国家地理标志品牌小站稻的核心原产地,小站稻振兴以来,又有哪些新的故事发生在这里呢?

在小站镇盛字营村,盛坤田园家庭农场紧邻马厂减河。“我们农场所在的位置是过去小站稻老稻田之一,也是现在小站稻的核心种植区之一,小的时候我就在这儿的稻田里玩耍。”盛坤田园家庭农场负责人齐熙彬是地道的小站人,小站稻田里的故事,曾是他全部的童年记忆。

曾为北方人共同回忆的“小站稻”,20世纪60年代却因天津流域水系调整,小站地区缺水几近绝收。2018年,天津出台《小站稻产业振兴规划》,全面推动小站稻产业振兴。小站镇下大力气整治水源、疏通农田沟渠、优化农田供水系统,改善水环境质量。环境和政策越来越好,齐熙彬等农户有了“寻味”小站稻的念头。2019年,齐熙彬和妻子孙振菊将经营了多年的水产养殖农场转型为以小站稻种植为核心的家庭农场。

有历史、有传承、有决心,但精品小站稻的种植需要的远不止于此。“品种已经培优、水土发生了变化、现代化的种植方式也需要重塑标准。”齐熙彬和孙振菊变回小学生。天津市农业发展服务中心专家为其介绍了专项培训班,还到地里重新检测土壤,筛选出最适宜种植的小站稻品种“金稻919”“津原U99”,并且专业化“打磨”种植方案。

家庭农场更得到天津市农业农村委支持和各种补贴。走种养结合,生态循环之路,将家禽粪便发酵后还田培肥地力,如今,齐熙彬约350亩的稻田里,稻蟹共生,稻养蟹,蟹养稻,相映成趣。小站稻的味道,在绿色种养中回来了。农场也被评为了市级示范家庭农场和农业科技示范基地。

现在镇域内的高速公路高架桥行驶,路旁标准的小站稻田已成为新的地标。不仅农田规整,田里也越来热闹。“去年‘十一’期间,小站稻田‘破圈’了,最多时有一天来了300多名游客”孙振菊感叹,自身接待能力、基础设施还有待提升。2024年,夫妻二人要围绕小站稻种植打造集露营、垂钓、采摘、水稻文化研学为一体的田园综合体,大家近距离地感受健康绿色的田园生活。

“2018年习近平总书记在海南考察国家南繁基地时关切询问‘小站稻’。同年10月,天津出台《小站稻产业振兴规划》开始全面推动小站稻产业振兴。”天津市津南区小站镇党委书记倪正明介绍,立足小站稻原产地优势,小站镇不断提升小站稻种植的规模和品质,筛选优良稻种“金稻919”“津原U99”等,小站稻种植面积也从2015年的3500亩增长至2023年的1.38万亩;并且积极探索立体养殖模式,开展稻蟹种养一体化种植3729亩,实现一地双收。小站镇的津门绿禾飘香农业种植专业合作社及天津梦醒、浩鹏(盛坤田园家庭农场)等合作社发挥龙头带动作用,不断开发小站稻高端产品,提升小站稻品质和市场影响力,擦亮了小站稻原产地金字招牌。