去年奶类产量居世界第三

我国现代奶业建设稳步推进

8月22日、《中国奶业质量 报告(2018)》新闻发布会在北京 举行。会上,中国奶业协会和农 业农村部奶及奶制品质量监督 检验测试中心(北京)向社会公 开发布《中国奶业质量报告 (2018)》(以下简称《报告》)。中 国奶业协会副会长兼秘书长刘 亚清表示,近年来,中国奶业以 优质安全、绿色发展为核心目 标,加快变革与创新。目前,乳 品产量总体稳定,质量持续提 升,现代奶业建设稳步推进,监 管工作成效显著。

乳品质量安全持续提升

《报告》显示,2017年,我国 奶类产量3655万吨,仅次于印 度和美国,居世界第三位,约占 全球产量的4.5%;乳制品产量 2935万吨,同比增长4.2%,比 2012年增长15.3%;中国规模以 上乳制品制造企业主营业务收 入3590亿元,同比增长6.8%,比 2012年增长43.5%,利润总额 244.9亿元。

乳品安全方面,2017年生鲜 乳抽检合格率99.8%,三聚氰胺

等重点监控违禁添加物抽检合 格率连续9年保持100%,乳制 品抽检合格率99.2%,婴幼儿配 方乳粉抽检合格率99.5%;乳品 质量方面,2017年,农业农村部 对 4300 余批次生鲜乳样品进行 监测,乳脂肪平均值为3.80g/ 100g, 乳蛋白平均值为 3.23g/ 100g, 菌落总数平均值为31.3万 CFU/ml,体细胞数平均值为 30.9万个/ml,这些反映牛奶营 养品质的主要指标都达到历史

针对消费者关注的婴幼儿 配方奶粉,相关政府部门已连续 9年组织实施生鲜乳质量安全监 测计划和专项整治行动,监测范 围覆盖所有奶站和运输车,落实 "确保婴幼儿配方乳粉奶源安全 六项措施",强化婴幼儿乳粉奶 源监管,仅2017年抽检生鲜乳 样品2.3万批次,现场检查奶站 1.03万个(次)和运输车0.83万 辆(次)。同时,严格进口乳制品 监管,未准入境乳制品244批 次,已全部按要求退货或销毁。

对此,国家奶牛产业技术体 系首席科学家、中国农业大学教 授李胜利表示:"奶源是决定乳 品质量的关键,没有好奶源,优 质乳制品生产将是无源之水,无 本之木。"

经过多年不断的努力,我国 奶牛养殖总体水平和生鲜乳安 全水平大幅提升。《报告》显示, 2017年,全国荷斯坦奶牛平均单 产7.0吨,同比增长0.6吨,比 2012年增长1.4吨。存栏100头 以上奶牛规模养殖比重达到 58.3%,同比提高6个百分点,比 2012年提高21.1个百分点。规 模牧场100%实现机械化挤奶, 90%以上配备全混合日粮 (TMR)搅拌车。奶农专业合作 社达到16181个,同比增加 0.9%。伊利等多家企业,运用现 代高科技,围绕乳品质量安全, 实现智能工厂管控和全球产业 链全景化与透明性。

乳品消费市场需科学引导

当前我国奶业发展迅速, 乳品质量稳步提升,但消费方 面仍表现乏力。《报告》显示, 2017年全国人均乳制品消费折 合生鲜乳只有36.9公斤,主要 以液态奶消费为主,是亚洲平 均水平的1/2,是世界平均水平 的1/3,是发达国家平均水平的 1/10,比发展中国家平均水平 还低约40公斤。

如果以奶酪消费作对比,美 国奶酪人均消费16.7公斤,折合 生鲜乳167公斤,欧盟奶酪人均 消费18.6公斤,折合生鲜乳186 公斤;我国奶酪人均消费仅0.1 公斤,折合生鲜乳仅1公斤。

近年来,进口乳制品增长迅 速。2017年,我国全年进口乳制 品247.1万吨,同比增长13.5%,折 合生鲜乳1484.7万吨,进口总额 88亿美元。进口数量最大的前四 种乳制品分别为大包乳粉、液态 奶、乳清粉、婴幼儿配方乳粉,分 别占29%、28.4%、21.4%和12%。

目前,市场上国产奶和进口 奶品类繁多,谈到消费者应如何 理性选择,农业农村部奶及奶制 品质量监督检验测试(北京)中心 主任、中国农业科学院研究员王 加启介绍了两者之间的区别。据 介绍,对此,农业农村部奶产品质 量安全风险评估实验室(北京)连 续三年在国内20多个大中城市的 超市内,对国产液态奶和进口液 态奶进行抽样评估和比较研究, 主要区别体现在以下三个方面:

首先,进口液态奶保质期偏 长。评估分析发现,国产巴氏奶 的平均保质期为6天,而进口巴 氏奶的平均保质期为16天。国 产UHT奶的平均保质期为182 天,进口UHT奶的平均保质期 达到318天。其次,进口液态奶 中活性蛋白质因子含量显著偏 低。对牛奶中 β -乳球蛋白和乳 铁蛋白等活性蛋白检测评估发 现,国产液态奶普遍高于进口液 态奶;检测评估还发现,进口液 态奶糠氨酸含量偏高。在国际 上,把糠氨酸含量作为反映牛奶 热加工程度的一个敏感指标。 糠氨酸含量过高,表明牛奶的受 热程度高、保存时间长或者运输 距离远。评估结果表明,进口液 态奶中糠氨酸的含量普遍高于 国产液态奶。

王加启认为,进口奶在生产 国可能是优质奶,但出口到中 国,需经历运输距离远、保存时 间长、加工温度高三大挑战,所 以品质方面会有所下降。牛奶 是鲜活食品,消费者在选择时应 尽量选择在本地生产的产品。

(新华网)

本报讯 在8月20日于厦门召 开的第二届中国优质乳工程巴氏 鲜奶发展论坛上,中国优质乳工程 团队公布并正式实施优质乳标识 制度,规定只有全品项通过验收的 乳品企业,才能在产品上使用优质

乳标识。 "通过优质乳标识管理制度, 把产品的原料等级、加工工艺、品 质高低全部标识出来,让消费者明 明白白消费。"国家奶业科技创新 联盟郑楠博士表示。

始于2014年的中国优质乳工 程被业内称作"现代奶业革命", 由中国农业科学院奶业创新团队 主导,吸引诸多乳企参与。优质 乳工程所设定的牛奶标准要高于 国家标准,旨在从奶源、加工、冷 链、标识等方面入手,全方位提升 中国奶业水平。

据了解,2017年全国生鲜乳 产品的抽检合格率达99.8%,各项 指标看齐世界先进水平。2017年 我国进口的乳制品折合成生鲜乳 约1485万吨,形成"身边的新鲜好 奶却卖不过来自远方的洋奶"的

农业农村部奶及奶制品质量 监督检验测试中心(北京)主任王 加启说:"希望通过实施中国优质 乳工程,普及巴氏鲜奶,让本土奶 企发挥本土区位优势,提升民族奶 业核心竞争力。"

同时,国家奶业科技创新联 盟在论坛上首次公布了中国优质乳工程的技 术规范。中国农业科学院副院长梅旭荣说: 优质乳标识制度和技术规范的正式公布,标 志着国家奶业科技创新联盟迈上了新台阶。

三元上半年营收同比增22.8%

本报讯8月29日,三元股份发布 了2018年半年报,财报显示,报告期 内,三元的营业收入约为37.95亿元, 同比增长22.8%;归属于上市公司股东 的净利润接近1.25亿元,同比增长 185%以上,而去年同期该数字为0.44

对于今年上半年公司净利润激 增,三元表示,主要是本期主营业务 乳制品销售同比增加以及法国 Brassica Holdings公司纳入公司合并范围 增加收入。

目前,从大背景来看,在行业供需 格局改善背景下,乳制品行业量价齐 升,复苏趋势逐步确立,乳业竞争格局 明晰,乳制品行业壁垒逐渐抬高,企业 聚焦产品创新,提高质量,不断满足消 费者消费升级需求。并且,三四线城 市市场空间巨大,企业纷纷采取"渠道 下沉"和"区域深耕"的营销策略。

对于乳品企业纷纷选择渠道下沉 的战略,三元股份方面此次也表示,配 方注册制落地后,外资乳品企业纷纷 将目光瞄准我国三四线城市,乳品行

业正在由传统营销向新营销转型,市 场出现"线下体验,线上购买"的局 面。今后,公司将更加重视渠道建设, 深耕到户和电商渠道,加大销售渠道 下沉力度,并大力推动渠道纵深发展, 巩固和提高市场份额。

根据三元股份方面的预计,未来, 国内乳制品行业将持续稳定增长,乳 品行业呈现纯牛奶高端化、低温酸奶 多元化等发展趋势。同时,奶业国际 合作不断扩大,国内外交流沟通日益

蒙牛上半年收入超300亿元

(2319.HK)在港发布 2018 年中期业 绩公告。上半年,蒙牛实现销售收入 344.74亿元,同比增长17%;净利润 15.62亿元,同比增长38.5%,增幅远 超行业水平。

蒙牛乳业表示,在市场竞争日 趋激烈,综合成本不断提升的背景 下,蒙牛依托结构改善调整利润空 间,依托新兴业务布局未来发展,依 托营销创新提升品牌美誉,依托渠 道拓展提升销售业绩,呈现出高质 量、可持续的成长态势。

上半年,蒙牛各主体业务板块均 实现快速增长,高附加值的明星产品 以及奶粉板块的出色表现,促进了集

本报讯8月30日,蒙牛乳业 团整体利润的大幅改善。常温品类 中,特仑苏、基础白奶、花色奶、常温 酸奶等表现均超过预期。低温品类 则继续稳居市场份额首位,冠益乳 BB-12、欧式炭烧酸奶等产品均保持 较高成长幅度。冰淇淋业务稳步迈 进,达成双位数增长。奶粉业务销售 收入实现超过60%的突破式增长,雅 士利扭亏为盈。而被称为蒙牛增长 新引擎的鲜奶、奶酪、植物基、海外四 个新业务单元,均表现出良好的成长 态势,为集团未来业绩提供了可持续 的发展空间。

> 渠道建设方面,蒙牛在传统领 域与新零售领域同步发力。上半 年,蒙牛持续加大在三四线城市布

局的力度,在镇、村一级的网点数 量较去年同期大幅增加。新零售 领域的收入在蒙牛的销售占比也 不断提升,上半年,蒙牛电商的销 售收入增长60%,线上品类也从常 温奶扩张到低温酸奶、冰淇淋,在 "6·18电商节"活动中,蒙牛再夺全 网销售冠军。

在传统商超、电商渠道之外,蒙 牛在快消品牌中率先试水社交零售 模式。今年年初推出的"慢燃"纤维 奶昔牛奶,瞄准日趋火爆的体重管理 市场,启用了与消费者直接交流的 "一对一"的新零售渠道,迅速成为爆 品。这种创新型的营销模式,未来将 在蒙牛的业务中占据更重要的位置。